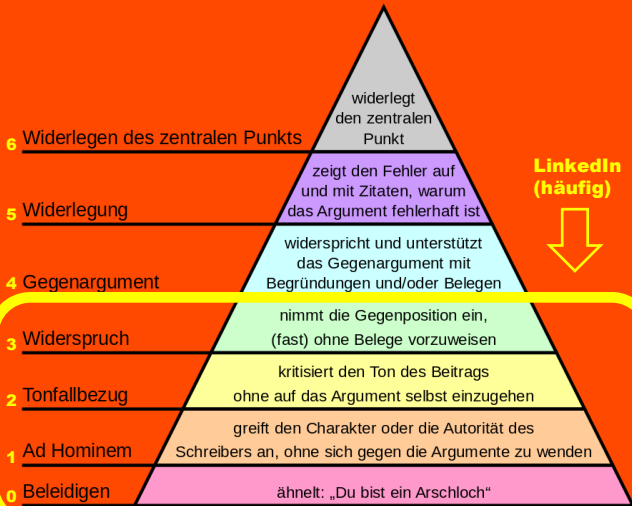


WIE MAN MEINUNGEN AUSTAUSCHEN KANN:



**In dieser
Slideshow geht es
um Meinungs-
verschiedenheiten.**

**Doch fangen wir
von vorne an:**

Auf LinkedIn und anderen Social-Media-Plattformen werden Meinungsverschiedenheiten häufig so ausgetauscht:

„Ein **Tempolimit**
ist einfach nur
sinnvoll.“



„Das kann nur
jemand sagen,
der **keine Ahnung**
vom Sachverhalt
hat!“



**ANDERES
BEISPIEL:**



„Ich finde, es lohnt sich sowohl über **die aktuellen Worte** von Habeck als auch von Lindner zumindest nachzudenken.“

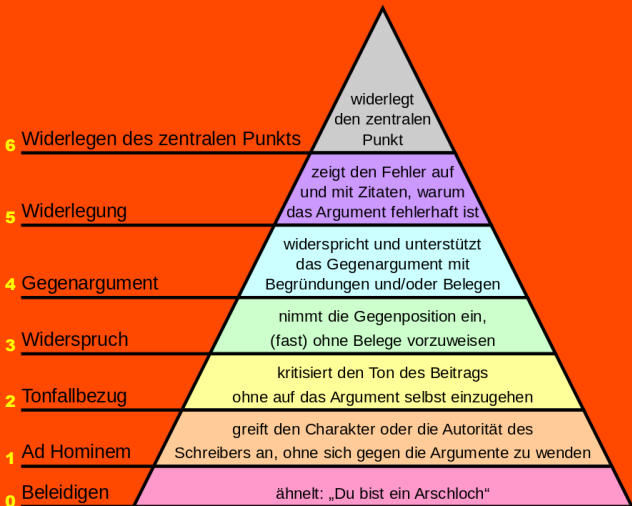
„Aber **Denken** hat
man Ihnen schon
beigebracht?“



**In beiden Beispielen
wird ein sogenannter
Ad-hominem-Angriff
getätigt: ein Angriff
auf die Person.
Zusätzlich enthält der
Angriff beleidigende
Elemente.**

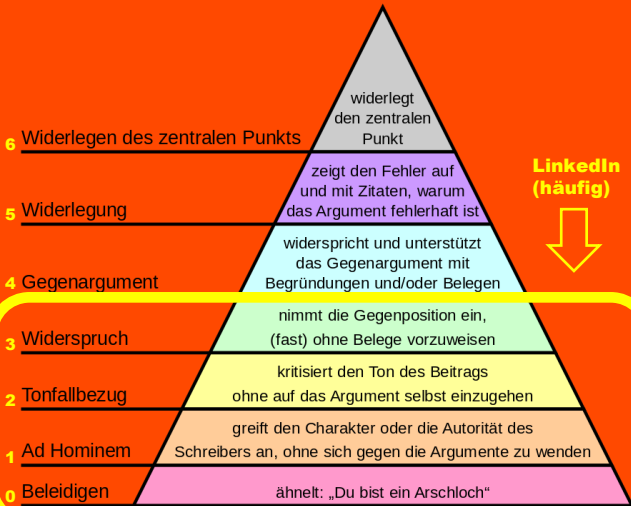
**Damit bewegen wir
uns auf Stufe 0 und
Stufe 1 von Paul
Grahams **Hierarchie
der Meinungs-
verschiedenheiten:****

Grahams Hierarchie der Meinungsverschiedenheiten



**Viele LinkedIn-
Kommentare spielen
sich auf **Stufe 0-3** ab:**

Grahams Hierarchie der Meinungsverschiedenheiten



LinkedIn (häufig)



Rationale
Auseinander-
setzungen fangen
jedoch erst bei
Stufe 4 an (dem
Gegenargument).

Wie Graham sagt:



„At level 4 we reach the first form of **convincing disagreement**: counterargument. Forms up to this point can usually be ignored as **proving nothing.**”

Quelle des Zitats:

<http://www.paulgraham.com/disagree.html>

Foto: Sarah Harlin

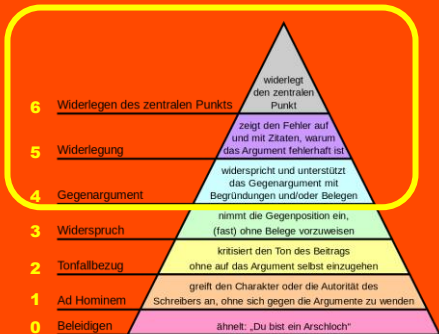
Stufe 5 (die Widerlegung)
ist so zu verstehen, dass mit
(direkten oder indirekten)
Zitaten der Person, die
widerlegt werden soll,
gearbeitet wird – und **GANZ**
GENAU gezeigt wird, **WO** der
problematische Punkt in den
Aussagen dieser Person ist.

Stufe 6 ist die Widerlegung
nicht nur irgendeines
Punktes, sondern des
ZENTRALEN Punktes der
Gegenseite.

Die Widerlegung kann mit verschiedenen Elementen operieren: z. B. einem empirischen Beleg oder einem Hinweis auf Selbstwiderspruch.

MEINE MEINUNG:

Wir sollten grundsätzlich – und insbesondere in heutiger Zeit – versuchen, uns auf **Ebene 4-6 von Grahams Pyramide** zu bewegen. Insbesondere auch hier auf **LinkedIn**.



Falls du lernen willst,
konstruktiv Meinungen
auszutauschen:

Am 24. November findet unser
eintägiges Online-Seminar
„Überzeugend & konstruktiv
argumentieren“ statt.

Schau dafür gerne auf
„proargument.de“ vorbei oder
klicke auf den Link im ersten
Kommentar.

Es sind noch **2 Plätze frei.**



lem Mulamustafić

Und vernetze dich gerne mit mir, wenn du mehr solcher Inhalte sehen willst. Ich poste jeden Dienstagmorgen um 8 Uhr eine **Slideshow über Kommunikation** – und ab und an auch zur **Philosophie**.



Adem Mulamustafić